

GUIDA RAPIDA ALL'USO

SU

Documenti Previsionali



Questa pubblicazione contiene informazioni protette da copyright. Nessuna parte di questa pubblicazione può essere riprodotta, trascritta o copiata senza il permesso dell'autore.

Tutti i marchi di fabbrica citati sono di proprietà dei rispettivi detentori e vengono riconosciuti in questa pubblicazione.

Il software descritto in questo documento è stato fornito con il contratto di licenza d'uso e può essere utilizzato solo in conformità con i termini di contratto.

Novisoft Srl non fornisce alcuna garanzia sulla precisione o l'utilizzo delle informazioni contenute nella presente guida rapida all'uso del software gestionale PRIMO. L'utilizzo della documentazione tecnica o delle informazioni in essa contenute è a rischio dell'utente. La documentazione potrebbe contenere imprecisioni tecniche o di altro tipo oppure errori tipografici. Novisoft Srl si riserva il diritto di effettuare modifiche senza preavviso e non garantisce l'aggiornamento della presente guida con il rilascio di nuove versioni o patch del software.

Funzione della presente guida all'uso:

di seguito è descritta la procedura da utilizzare per una corretta gestione dei documenti previsionali. I documenti previsionali in PRIMO possono essere un utile strumento di programmazione e controllo dell'attività economica. I documenti previsionali in PRIMO di default non sono presenti in cassa e non generano una partita proprio perché da utilizzarsi con il solo scopo di inserire delle "previsioni" d'incassi utili a verificarne l'eventuale discostamento, in positivo o in negativo, sui reali incassi generati dalla vendite di prodotti o servizi.

→ Prerequisiti di configurazione da verificare

- **Verificare la corretta configurazione della causale Previsionale**
(Vendite → Tipi documenti di vendita) – vedi campi evidenziati in giallo

→ Esempio di gestione

Di seguito illustriamo la sequenza corretta di operazioni da seguire per registrare delle previsioni d'incasso.

Documenti interni

(Vendite → Documenti interni → Previsionali)

DOCUM. INTERNI - VEN. \ Carica

Testata **Corpo** Calce

PREVISIONALE ▶

Numero Serie

Data

Cliente Cliente generico

Indirizzo di Spedizione

Codice

Indirizzo

Cap-Città-Pr.

Pagamento

Listino

Ns. Banca

Imponibile	639,34	Imposta	140,66	Totale	780,00
------------	--------	---------	--------	--------	--------

DOCUM. INTERNI - VEN. \ Carica

Testata **Corpo** Calce

Documento del Cliente

Riga	Codice	Descrizione	Un.M...	Quantità	Prezzo	Cod.IVA	Magazz.
1	MASSHOTST	Hot Stone Massage	NR	10,00	78,00	22	

Elementi: 1
Filtrati: 1

Articoli e Servizi

Quantità Unità Mis.

Prezzo Codice IVA

Sconti Riga Num. Colli

Magazzino

Caus. Mag.

Operatore

Scheda

Imponibile	639,34	Imposta	140,66	Totale	780,00
------------	--------	---------	--------	--------	--------

→ Stampa Analisi del fatturato

Di seguito illustriamo la stampa da generare per verificare il discostamento tra documenti previsionali inseriti e venduto effettivo.

(Vendite → Stampe di vendita → Stampa fatturato)

FILTRI di STAMPA

Periodo di competenza

MESE CORRENTE

▼

01/04/2017

da

30/04/2017

a

Articoli e Servizi

Articoli e Servizi

▼

Q

da

Q

a

Famiglia

Sottofamiglia

Gruppo Merceol.

Marca

Fornitore

Q

Q

Q

Clients

Q

da

Q

a

Documenti

Categoria

[Tutti]

▼

Tipo

►

Raggruppa Stampa

per Analisi Docum.

▼

Ordine Stampa

☒ per CODICE

☐ per DESCRIZIONE

Criterio Stampa

☒ Dettagliata

☐ Sintetica

☒ Includi "Previsionali"

Rispetta l'ambiente
se non strettamente necessario consulta questa guida rapida in formato digitale, non la stampare su carta



Per tutto quando non indicato nel presente documento v'invitiamo a contattare il call center assistenza al numero **0825.34001** oppure inviare una e@mail all'indirizzo **assistenza@novisoft.it**